Cómo vender por internet, guía para MIPYMES

Lleva tus productos o servicios a más clientes, aumenta tus ventas y haz crecer tu negocio sin fronteras.



¿Por qué vender por internet?

- **Llegas a más clientes** en tu ciudad, en todo el país y en el extranjero.
- **Incrementas tus ventas** y diversificas tus canales de ingreso.
- **Tu negocio está disponible 24/7,** los 365 días del año.
- **Reduces costos** de operación y promoción.
- **Fortaleces y haces crecer tu marca.**

Pasos clave para empezar a vender en línea

1. **Define tu estrategia**
   Identifica a tus clientes, qué vas a vender y cómo te diferenciarás.
2. **Prepara tu presencia digital**
   Crea o mejora tu página web, tienda en línea o perfiles en redes sociales.
3. **Elige tu canal de venta**
   Usa plataformas de comercio electrónico (marketplaces) o tu propia tienda en línea.
4. **Ofrece una buena experiencia**
   Cuida la descripción, las fotos, los medios de pago, los envíos y la atención al cliente.
5. **Promociona y mide resultados**
   Da a conocer tu tienda, usa redes sociales y revisa qué funciona para mejorar y vender más.



En **MIPYMESMX** ofrece cursos de **mercadotecnia digital,** los básicos para **vender en línea, comercio electrónico** y mucho más para **aumentar tus ventas.**

Gobierno de México | Economía Secretaría de Economía | MIPYMESMX